

ARGUMENTACIÓN, RESPUESTAS Y GESTIÓN EMOCIONAL

Cuando hablamos ante un auditorio, lo más complejo es contestar preguntas. No sabemos qué nos van a pedir ni en qué tono o con qué finalidad lo hacen.

Y esa es una faceta que podemos preparar y trabajar para que no se vea mermada nuestra seguridad y que nuestro mensaje siga quedando claro.

Por supuesto que la tensión frente a lo desconocido siempre está presente, pero en este curso de Eloquenza veremos estrategias tanto para estructurar la respuesta como para contraatacar, así como la gestión de las emociones.

Y todo ello de manera práctica para que cada uno detecte sus puntos débiles y los trabaje mejor. De esta manera, aquello que veíamos como un obstáculo se transformará en una oportunidad.

Los módulos en los que se divide el curso son los siguientes:

- 1 *Oportunidades en las preguntas y la forma externa del ponente.*
- 2 *Tipos de preguntas y tipos de respuestas.*
- 3 *Respuestas desde el “pathos” y análisis de la pregunta.*
- 4 *Cómo estructurar la respuesta.*
- 5 *Improvisación.*
- 6 *Cómo plantear y responder preguntas incómodas.*
- 7 *Estrategias de defensa.*
- 8 *Gestión de las emociones.*
- 9 *Variedad en la argumentación y actuación ante las repreguntas.*
- 10 *Simulación rueda de prensa y feedback personalizado.*

Este programa está destinado a grupos de entre 6 y 12 personas